SEO для бизнеса: дорожная карта по увеличению прибыли в 2025

Краткий план 🚞:

- 1. <u>Эффективность SEO, сравнение и выводы</u>
- 2. Подходит ли SEO под Ваш бизнес
- 3. <u>Как заняться SEO: самостоятельно или отдать в руки профессионалов?</u>
- 4. <u>Какой оптимальный бюджет (сколько денег</u> вкладывать)
- 5. Что сейчас работает в 2024-2025 году в рамках SEO
- 6. Актуальная методика продвижения сайтов

Эффективность SEO

Получение клиентов из поисковых систем Яндекс и Google набирает обороты в виду дорогой и местами неэффективной рекламы:

Эффективность SEO vs Яндекс. Директ в 2024-2025



*усредненные данные из открытых источников

По горизонтали — месяцы;

По вертикале — кол-во лидов;

Ежемесячный бюджет в 50-100 т.р.

Из графика и фиксируем, эффективность рекламы получаем уже на 1-2 месяц, когда как при тех же расходах эффективность SEO мы получаем только на 6-7 месяц, но всё это окупается в рамках 12 месяцев.

Эффективность SEO выше, ибо отключив рекламу мы теряем всё (лидов вообще не будет), отключив SEO качество и кол-во лидов неизменно.

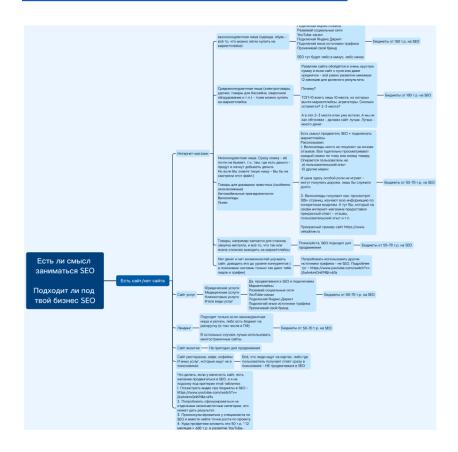
Безусловно, всё круто: а подходит ли мой бизнес под SEO?

Правильный вопрос. После определения эффективности SEO, нужно понять: есть ли смысл вкладываться.

Если Ваши конкуренты продвигаются по SEO — значит и Вам не мешает это сделать (будьте готовы вовлечься в работу, вариантов просто отдать денег и ждать — не работает)

20-30% обращений по SEO приходится на тот бизнес, которому лучше не вкладываться в SEO, вот чек-лист, проверьте свою компанию:

Чек-лист подходит ли SEO для Вашего бизнеса



A вот видео на YouTube о том, какой бизнес подходит под SEO:

■ SEO не актуально для бизнеса в 2024 году? — работает ли SEO-продвижение са...

С эффективностью SEO разобрались, с чего начать?

С выбора стратегии!

Есть три способа заняться SEO-продвижением:

- 1. Самостоятельно
- 2. При помощи автоматических сервисов (ссылки)
- 3. Обратиться в агентство, частнику

Самостоятельное продвижение сайта

Самостоятельное продвижение сайта возможно, особенно круто работает в условиях если, например незанятая ниша, низкая конкуренция, низкий спрос или Вы работаете в провинциальном городке.

Полная дорожная карта по самостоятельному SEO-продвижению сайта -

■ SEO-продвижение самостоятельно: пошаговая инструкция, чек лист, план работ ...

Примеры моих клиентов, кто изучал все методы оптимизации по этому документу:

Переслано от: Валентин Кобзарев (Валентин Кобзарев) делюсь мнением, как я внедрил все шаги из курса Николая. в общем трафик я себе вернул благодаря изучением памятки и это ценный ресурс для меня, спасибо большое!

-	ремонт электрики в офисе	-	2	2-1	3-1	4-2	6*2	4	41	-	x	81 -15	961	-	-	-
-	электромонтаж офиса	3	1-1	2	2 -2	4-3	7-2	91	-	-	-	-	-	-	-	-
10.75	работы по электрике в офисе	1 2	3	3*1	4*1	3.3	6"	3-2	51	-	-	-	-	-	-	-
-	электрика в офисе под ключ	11	1*2	3	3	3	3-8	11-6	17***	96 -15	81 -72	9-1	8 -58	66**	70 -59	11
3 	электрик в офис		3-2	1 -21	22*16	6-16	22*15	7*71	781	-	-	-	-	*	74*10	84
-	электромонтаж офисов	-	2	2*1	3-1	4 -2	6-17	231	-	-	-	-	-	-	-	-
-	электропроводка в офисе	-	1	1'2	3 2	1 15	6*3	31	-	-	-	-	-	-	-	-
-	электрика в офисе	11	2	2-2	4	4 -3	7*3	41								
7/22	монтаж электрики в офисе	- 6	1	121	2"	1.3	4*2	21								
-	электромонтаж офис		2	2.1	3	3-3	6-5	11 -68	79↑	-						

При помощи автоматических сервисов (внешнее продвижение)

Вид продвижения	Затраты ежемесячно в ₽	Эффективность
Самостоятельно	Условно бесплатно	30%
Автоматические сервисы	20 000	10%
Фриланс	15 000 – 35 000	40%

Агентство потоковое	от 30 000	35%
Агентство хорошего цикла	от 60 000	50%
SEO / бренд полного цикла	от 90 000	90%

Стоит помнить, рост сайта напрямую связан с изменениями на самом сайте. Автоматические сервисы не предполагают изменения на самом сайте, а лишь внешнее продвижение. Решать Вам об эффективности результатов.

Поисковые системы имеют ряд требований к разным типам сайтов (интернет-магазин, сайт услуг и т.п.). Автоматические сервисы продвижения задействуют лишь совсем небольшую часть проработки требований. Т.е. автоматические сервисы не добавляют на сайт новые страницы, новые блоки, нет проработки коммерческих факторов — а от этого сайт и растёт в поиске. Без этих проработок результат минимальный или его отсутствие!

Отдать сайт в руки профессионалов

Самый лучший и эффективный способ продвижения сайта — отдать проект в руки профессионалов.

Будем отталкиваться от следующих критериев:

- 1. Какой бюджет;
- 2. Как выбрать лучших специалистов;

Какой оптимальный бюджет

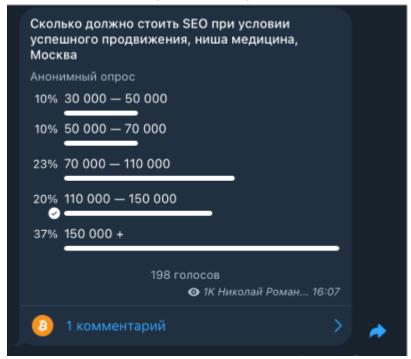
Детально рассмотрел этот вопрос в видео:

□ Продвижение сайта за 15 000₽ | минимальный бюджет - советы SEO-специалист...

Тезисно:

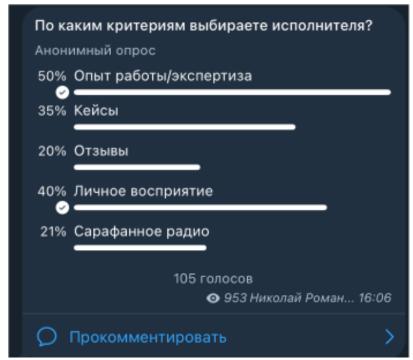
- 1. Бюджет в SEO не может быть ниже конкурентов из ТОП-10 (грамотный SEO-специалист может оценить уровень вложений в SEO ваших конкурентов); Если ваши конкуренты вкладывают 70 000 рублей, Вы должны вкладывать столько же или выше, иначе результатов не будет;
- 2. Смотрите ТОП-10 и сравнивайте свою компанию, сайт с конкурентами из ТОП-10 в варианте, когда ТОП-10 занят крупными игроками с 20 летней историей, сравнивайте свои силы;

В Телеграм-канале <u>опросил</u> своих читателей о уровне бюджета для медицинской клинике в Москве, результаты следующие:



Как выбрать специалистов

В <u>Телеграм-канале опросил своих читателей</u> о методах выбора специалиста, результаты следующие:



Выбор агентств или специалистов формируется, прежде всего, на опыте работы и экспертизе. Так, например, <u>рейтинг SEO-агентств</u> сделал эту работу за Вас, все самые лучшие агентства представлены в виде таблицы.

Не все могут себе позволить агентство полного цикла, т.к. стоимость начинается от 150-200 т.р. и средняя стоимость 300-400 т.р. ежемесячно:

Услуга	Стоимость/ставка
SEO «под ключ»	140 000 — 1 000 000 Р 2 500 Р/час
SEO-аналитика и консалтинг	140 000 — 1 000 000 ₽ 2 500 ₽/час
SEO-оптимизация сайта	140 000 — 1 000 000 ₽ 2 500 ₽/час
Вывод сайта из под фильтров	45 000 — 45 000 ₽ 2 500 ₹/час
SEO-аудит сайта	140 000 — 500 000 ₽ 2 500 ₽/час

Выбор исполнителя в конечном итоге связан с личным восприятием: коммуникация, хорошее настроение, понятный план работ и всё, что связано с доверием.

Разговаривал с коллегами и на своём опыте могу сказать, люди выбирают нас по нашему отношению к ним. Кстати, доверие это и есть ключевой фактор выбора исполнителя. Давайте на нём и остановимся.

На мой взгляд, для определения уровня исполнителя, попробуйте следующий формат:

- 1. Обычно, исполнители предоставляют за небольшую сумму ряд услуг, своего рода ознакомительная услуга. Такой вариант позволяет познакомиться, узнать стиль работы, как быстро оказана услуга, её качество.
- 2. Если таковой ознакомительной услуги нет попробуйте выбрать недорогую из прайс-листа.

Именно поэтому **я реализовал 2 варианта** ознакомительного сотрудничества. Люди делятся на 2 категории: те, кто ещё не решился на SEO и перебирает варианты (может ожидать до 20 КП от разных исполнителей) и те, кто на 100% решился (выбирает между 2-3 исполнителями или даже обратился только к 1).

Так вот какие 2 варианта я реализовал:

1. Бесплатный вариант. Заказчик получает на руки мини-аудит, план работ и сроки продвижения.

Преимущество выбора бесплатного варианта: удобно, если Вы не определились или выбираете между рядом исполнителей.

2. Платный вариант. Заказчик получает на руки: аудит, план работ на 6 месяцев, прогноз посещаемости и расширенную консультацию.

Преимущество выбора платного варианта: Если готовы начать сотрудничать, учитываем стоимость консультации в счёт первого месяца работ (деньги никуда не уходят).

Если продвижение под ключ не требуется, у Вас на руках полная стратегия работ и список всех критических ошибок, устранив которые, Вы будете получать лиды (клиентов) из Яндекс и Google.

Важно: от выбора исполнителя зависит дальнейшее продвижение сайта, ведь результаты об эффективности методики продвижения сайта можно сделать после 7-9 месяцев плотной работы, именно поэтому стоит супервнимательно относится к выбору исполнителя!

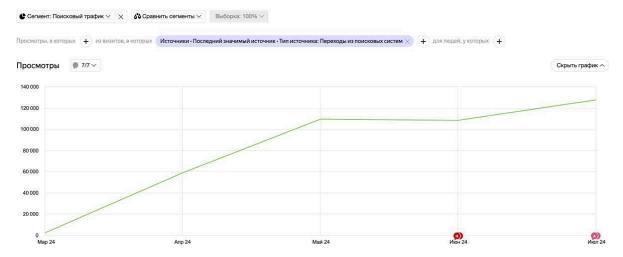
Как измеряется эффективность SEO?

SEO-специалист работает над оптимизацией сайта так, чтобы его находили по ключевым запросам, например, "косметология москва". Занимая ТОП-10 (Ваш сайт на 1 странице (в первой десятке) в Яндекс и Google), Вы получаете трафик. Трафик – рост заказов.

Пример роста позиций:

iprimop poora mooridanii											
23.09.2024 ⁴⁷	09.09.2024	26.08.2024 ⁴¹	18.08.2024 ³²	29.07.2024 ⁴⁸	15.07.2024	01.07.2024	18.06.2024 ⁴⁶	04.06.2024 ²⁶	22.05.2024 ⁴⁶		
1 *2	3	3	3-1	4*2	2-1	3	3	3	3-1		
1	1	1	1	1-1	2*1	1 -1	2-1	3*1	2-1		
1-1	2	2*1	1	1	1	1	1	1	1		
1	1	1-2	3*2	1	1	1	1	1	1		
1-2	3 *2	1	1-1	2*1	1	1	1	1	1		
1	1 -2	3-1	2-1	1-1	2-1	1	1	1	1 -2		
1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
1-1	2	2-2	4*3	1 ~2	3*1	2	2	2*1	1		
1-1	2*1	1-1	2*1	1	1-1	2	2*1	1	1		
1-1	2-1	3*1	2	2*1	1	1	1	1	1		
1-1	2-1	1-1	2-1	1	1	1	1	1	1 -1		

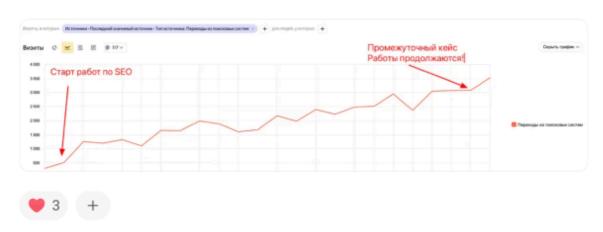
Пример роста трафика:



Совокупность роста позиций + трафика = заказы.

Кейс по продвижению косметологии в 2024 году. Окупаемость в 3.3 млн руб.!

- 1. Регион продвижения Москва;
- 2. Тематика, ниша Косметологическая клиника с широким спектром медицинских услуг;
- 3. Сложность продвижения (конкурентность тематики) очень высокая;
- Период продвижения 1 год и 2 месяца;
- 5. Аудитория в основном женщины 25-55 лет



Пример роста заказов с прибылью описал в одном из кейсов

Что сейчас работает в 2024-2025 году в рамках SFO

Прогнозируемый результат возможно показать при 2 вариантах:

- → Наличие соразмерного бюджета с конкурентами или выше на SEO. <u>Важность бюджета в SEO описана тут;</u>
- ⇒ Если конкуренты из ТОП-10 +/- соответствуют вашим характеристикам, начиная от возраста домена, заканчивая ценообразованием продукции/услуги;

Гарантом результата с точки зрения SEO является проработка всех 4 направлений:

- ➡ Классическое SEO
- → Работа над трастом сайта
- → Накрутка ПФ
- ➡ Развитие бренда

Если при выборе исполнителей, Вы получаете только проработку 1 из направлений — результата не будет.

Давайте разберёмся конкретнее в том, что сейчас работает по SEO.

Развитие поисковых систем и их алгоритмов неизбежно минимизирует влияние каких-то отдельных методик. Если раньше была возможность поставить сайт в ТОП на основе манипуляций с алгоритмами Яндекса или Google, например, переспам в текстах, накрутка ПФ и т.п. — сейчас такой возможности нет.

Получить выхлоп от SEO можно только работая в совокупности 3 методов, описанных выше.

Самый частый вопрос на консультации: почему мы раньше заказывали SEO и оно не работает. Или почему мы вкладываемся, а результата нет?

Потому что у людей закоренелое мнение: можно просто платить специалисту и он сам будет приводить нам заказы по сайту. Повторюсь: это работало раньше, сейчас ни один специалист не выведет сайт в ТОП без совокупных методик.

Какой вариант работы дает прогнозируемый результат:

Первые 2-4 месяца:

- созданием посадочных страниц под запросы;
- доработка сайта под требования поисковых систем;
- исправление критических ошибок;
- работа над трастом сайта (отзывы, ссылочное продвижение, социальные сигналы и т.п.);

На 3-5 месяц:

- накрутка ПФ;
- работа над трастом сайта (отзывы, ссылочное продвижение, социальные сигналы и т.п.);
- дальнейший поиск новых точек роста, тестирование гипотез;

Если Вам кто-то скажет, что SEO не работает: он просто не обновляет свои знания, не изучает новые курсы или работал не с тем специалистом.

Обратите внимание, на 3 месяц уже есть первые результаты в виде позиций, трафика и заказов.

Пример того, как растёт сайт при комплексном подходе:

26.06.2024 ²¹	17.06.2024	07.06.2024	24.05.2024	10.05.2024	26.04.2024	16.04.2024	08.04.2024	26.03.2024	12.03.2024	23.02.2024
3-1	4-3	7-3	10	10 *2	12-12	24	24-3	27 [†]	×	80 -18
1-2	3-2	5	5-4	9 -2	7-5	12 ⁻³	9-4	13-16	29-4	33
2-1	3-1	4-3	7-5	12-2	14-8	22 -10	12-2	14-9	23-9	32
3	3*1	2-5	7	7-7	14-4	18 ⁻⁵	13-3	16-15	31 -6	37
2	2*3	5-4	9 ~3	12-3	15-10	25 * 6	19	19-2	21 -15	36
1-1	2	2-8	10 1	9-4	13-10	23 ^{•7}	16 *²	14 ⁻²	12-25	37

Справа налево (справа старт работ, где позиций не было).

Старт работ 23.02.2024

Промежуточный результат 26.06.2024

Как мы видим из скриншота: позиции в ТОП-40 на начало работ, через 4 месяца позиции в ТОП-3. Высокочастотные запросы, сайт услуг по Москве.

Такой результат возможен только при комплексном подходе. Иначе деньги на ветер.

Все остальные кейсы можно посмотреть тут

Почему же тогда средний срок жизни клиента 1,5 / 2 года, если на 5-6 месяц все работы по SEO дали свой результат?

2 причины:

- 1. Компания расширяется, от этого и растёт охватываемые регионы, услуги. Захватили условную Москву и далее работаем над выходом по РФ. Проработали всё по ремонту машин, переходим к покраске. И т.п.
- 2. Конкуренты не дремлют: 100% в Вашей нише также есть специалисты по SEO, которые будут увеличивать бюджет, корректировать стратегию продвижения всё это для того, чтобы скинуть Вас из ТОПа;
- 3. Ссылочное продвижение на регулярной основе, т.к. конкуренты работают над выводом и своих сайтов, мы не можем просто так сидеть и ничего не делать;



Попробую примером показать, как люди теряют деньги:

Представьте, конкуренты вкладывают, в среднем, 100 т.р. на SEO — Вы вкладываете 20 т.р.

Большинство людей, при таком раскладе, считают, что если конкуренты получают 100% трафика, то мы будем получать 20% трафика.

В SEO так не работает.

При таком раскладе Вы будете получать 0,01% трафика.

Почему?

Повторюсь: если Вы думаете, что какой-то конкурент в ТОПе по причине, взятой с потолка — это не так. Поисковые алгоритмы не допускают сайты без траста (развить траст за 20 000 рублей нет возможности), без ссылочного продвижения, например.

Заключение

Тезисно определения из дорожной карты:

- 1. SEO эффективно, пока есть поисковые системы;
- 2. Выбор исполнителя определяем личным восприятием + экспертиза;
- 3. Если Ваши конкуренты продвигаются по SEO значит и Вам не мешает это сделать (будьте готовы вовлечься в работу, вариантов просто отдать денег и ждать не работает);
- 4. Прогнозируемый результат даёт:
 - SEO, доработка и изменение сайта на основе требований поисковых систем
 - Вступление в основу оптимизации проекта по SEO продвижение са...
 - Работа над трастом сайта (ссылочное продвижение, отзывы, социальные сети и т.п.) <u>что такое траст подробнее тут</u>
 - Накрутка ПФ, подробнее тут
 - Развитие бренда сайта, подробнее тут

В 2024-2025 году для получения прогнозируемых результатов по SEO Яндекс и Google делают акцент также и на бренд сайта: от этого мы и должны с Вами работать комплексно над развитием репутации Вашей компании в интернете (отзывы, социальные сигналы), публикация статей на авторитетных источниках и т.п.

От этого и в <u>шаге №9</u> 65% информации **про развитие БРЕНДА**, внешнее продвижение сайта.

Именно поэтому сейчас Вы можете увидеть на YouTube, как SEO-специалисты смещают свой взор и всё чаще рассказывают о важности развития социальных сетей, отзывах на сайте на Яндекс.Картах и т.п.

Если Вы не можете обеспечить развитие — сделайте вид (это тоже эффективно для SEO), например, закупайте отзывы (см. инструкцию).